

MARZO 2020

	LUNES 2	MARTES 3	MIÉRCOLES 4	JUEVES 5	VIERNES 6
MAÑANA					
AULA 1			JORNADAS SOBRE CANVAS 1 (08,30 A 10,30)	JORNADAS SOBRE CANVAS 1 (08,30 A 10,30)	INSTRUMENTOS DE FINANCIACIÓN Y ANÁLISIS DE VIABILIDAD III (11,00 A 14,00)
AULA 2					
AULA INFORMÁTICA	WORKSHOP: TÉCNICAS DE VENTA EFICAZ 1 (09,00 A 11,00)	WORKSHOP: TÉCNICAS DE VENTA EFICAZ 1 (09,00 A 11,00)		INSTRUMENTOS DE FINANCIACIÓN Y ANÁLISIS DE VIABILIDAD III (11,00 A 14,00)	
TARDE					
AULA 1	JORNADA SOBRE CREATIVIDAD E INNOVACIÓN 2 (20,00 A 22,00)		JORNADAS SOBRE CANVAS 2 (20,00 A 22,00)	JORNADAS SOBRE CANVAS 2 (20,00 A 22,00)	JORNADAS SOBRE CANVAS 2 (20,00 A 22,00)
AULA 2					
AULA INFORMÁTICA	WORKSHOP: TÉCNICAS DE VENTA EFICAZ 2 (20,00 A 22,00)	WORKSHOP: TÉCNICAS DE VENTA EFICAZ 2 (20,00 A 22,00)			INSTRUMENTOS DE FINANCIACIÓN Y ANÁLISIS DE VIABILIDAD II (18,30 A 21,30)

	LUNES 9	MARTES 10	MIÉRCOLES 11	JUEVES 12	VIERNES 13
MAÑANA					
AULA 1			JORNADAS SOBRE CANVAS 1 (08,30 A 10,30)	JORNADAS SOBRE CANVAS 1 (08,30 A 10,30)	INSTRUMENTOS DE FINANCIACIÓN Y ANÁLISIS DE VIABILIDAD III (11,00 A 14,00)
AULA 2					
AULA INFORMÁTICA	WORKSHOP: TÉCNICAS DE VENTA EFICAZ 1 (09,00 A 11,00)	WORKSHOP: TÉCNICAS DE VENTA EFICAZ 1 (09,00 A 11,00)		INSTRUMENTOS DE FINANCIACIÓN Y ANÁLISIS DE VIABILIDAD III (11,00 A 14,00)	
TARDE					
AULA 1					
AULA 2					
AULA INFORMÁTICA	WORKSHOP: TÉCNICAS DE VENTA EFICAZ 2 (20,00 A 22,00)	WORKSHOP: TÉCNICAS DE VENTA EFICAZ 2 (20,00 A 22,00)			INSTRUMENTOS DE FINANCIACIÓN Y ANÁLISIS DE VIABILIDAD II (18,30 A 20,30)

	LUNES 16	MARTES 17	MIÉRCOLES 18	JUEVES 19	VIERNES 20
MAÑANA					
AULA 1					INSTRUMENTOS DE FINANCIACIÓN Y ANÁLISIS DE VIABILIDAD III (11,00 A 14,00)
AULA 2					
AULA INFORMÁTICA	WORKSHOP: TÉCNICAS DE VENTA EFICAZ 1 (09,00 A 11,00)	WORKSHOP: TÉCNICAS DE VENTA EFICAZ 1 (09,00 A 11,00)		INSTRUMENTOS DE FINANCIACIÓN Y ANÁLISIS DE VIABILIDAD III (11,00 A 14,00)	
TARDE					

AULA 1		INSTRUMENTOS DE FINANCIACIÓN Y ANÁLISIS DE VIABILIDAD III (18,30 A 21,30)			
AULA 2					
AULA INFORMÁTICA	WORKSHOP: TÉCNICAS DE VENTA EFICAZ 2 (20,00 A 22,00)	WORKSHOP: TÉCNICAS DE VENTA EFICAZ 2 (20,00 A 22,00)	INSTRUMENTOS DE FINANCIACIÓN Y ANÁLISIS DE VIABILIDAD III (18,30 A 21,30)	INSTRUMENTOS DE FINANCIACIÓN Y ANÁLISIS DE VIABILIDAD III (18,30 A 21,30)	

LUNES 23

MARTES 24

MIÉRCOLES 25

JUEVES 26

VIERNES 27

MAÑANA

AULA 1					
AULA 2					
AULA INFORMÁTICA	WORKSHOP: TÉCNICAS DE VENTA EFICAZ 1 (09,00 A 11,00)	WORKSHOP: TÉCNICAS DE VENTA EFICAZ 1 (09,00 A 11,00)		INSTRUMENTOS DE FINANCIACIÓN Y ANÁLISIS DE VIABILIDAD III (11,00 A 13,00)	

TARDE

AULA 1		INSTRUMENTOS DE FINANCIACIÓN Y ANÁLISIS DE VIABILIDAD III (18,30 A 21,30)			
AULA 2					
AULA INFORMÁTICA	WORKSHOP: TÉCNICAS DE VENTA EFICAZ 2 (20,00 A 22,00)	WORKSHOP: TÉCNICAS DE VENTA EFICAZ 2 (20,00 A 22,00)	INSTRUMENTOS DE FINANCIACIÓN Y ANÁLISIS DE VIABILIDAD III (18,30 A 21,30)	INSTRUMENTOS DE FINANCIACIÓN Y ANÁLISIS DE VIABILIDAD III (18,30 A 21,30)	

LUNES 30

MARTES 31

MAÑANA

AULA 1		
AULA 2		
AULA INFORMÁTICA	WORKSHOP: TÉCNICAS DE VENTA EFICAZ 1 (09,00 A 11,00)	WORKSHOP: TÉCNICAS DE VENTA EFICAZ 1 (09,00 A 11,00)

TARDE

AULA 1		INSTRUMENTOS DE FINANCIACIÓN Y ANÁLISIS DE VIABILIDAD III (18,30 A 20,30)
AULA 2		
AULA INFORMÁTICA	WORKSHOP: TÉCNICAS DE VENTA EFICAZ 2 (20,00 A 22,00)	WORKSHOP: TÉCNICAS DE VENTA EFICAZ 2 (20,00 A 22,00)